

弱者の成功事例100の選発！
実践向きノウハウ

アマゾンビジネス書部門第1位！「小さな会社の儲けの技術」 栢野克己氏による押し売りセミナー

何故、今、栢野克己が求められるのか。①常に従業員30名以下の中小企業経営者向きだから。②一発逆転を狙う独立・起業志願者が多いから。③何か現状を打破するヒントを得たいと考える人が多いから。④ランチェスター法則応用の経営戦略に興味があるから。⑤経営戦略を一から学びたいと思っはいるがまったく情報がないから。⑥最新の知識を勉強したいから。⑦栢野克己の破天荒とも言えるセミナーが好きだから

<何でもありの押し売りセミナー内容>

- 1) 競争条件が不利な会社と有利な会社がとるべき戦略の違い
- 2) 経営を構成する8つの要素とは？
- 3) 営業エリアを縮小して売り上げを3倍にしたサロン店舗の地域戦略
- 4) 「マズイ&接客サイテー」で年商3億のラーメン店
- 5) 借金まみれのドン底からFC300店舗中1位を獲得した弁当屋の営業戦略
- 6) お客様の役に立つ勉強会を主催して年商25倍の不動産屋
- 7) 年3回の手書きハガキで年収2,000万越えの保険営業マン
- 8) 客がやめないパソコンスクール、その顧客戦略とは？
- 9) ダサイチラシを顧客獲得ノウハウとする通販会社早朝のYouTube投稿で年商10倍！
- 10) ランチェスター法則応用の戦略とブルーオーシャン戦略で独り勝ちの税理士



場所 TKP札幌ビジネスセンター カンファレンスルーム5b
札幌市中央区北3条西3丁目 ヒューリック札幌ビル5F
(地下鉄南北線札幌駅 9番出口直結 みずほ銀行のあるビル)

日時 2月24日(金) 午後7:00~午後9:00

参加費 1名4,000円(当日会場にて) セミナー終了後 希望者で懇親会あり

申込書	会社名			社長様名			従業員数	人
	ご住所	〒 _____						
	参加人数		TEL	FAX				

経営戦略研究所 ランチェスター・マネジメント札幌

北海道中小企業家同友会札幌東支部会員 担当 西谷

〒065-0041 札幌市東区本町1条5丁目6-5

TEL011-787-4450

FAX011-787-4460

URL <http://www.Lbc-s.com>