

# ランチェスターの法則によるビジネスセミナー

法則応用による営業戦略・戦術のすべて

お待たせしました！営業・営業事務担当 80名限定！ **営業名人セミナー**

～社長の悩みと、営業パーソンの思いのすれ違い～

人件費はもちろんのこと、その他の経費はすべて粗利益の中から支払われています。その粗利益を作り出す最終工程の仕事が営業戦術になりますから、業績を良くするには戦術力を高めなければなりません。ところが営業は形がなくてつかみどころがない上に、中心となる作業が会社の外でされるので、仕事の内容がよいよははっきりしません。これが原因で営業には宗教に負けないぐらい、怪しげな迷信がいっぱいはびこっています。地獄のスパルタ研修はその良い例でしょう。社長の中にはこの迷信に振り回され、間違った営業をしたり間違った研修を受けさせて大きな損失を出している人が多くいます。しかもこの損失は目で見えないので、油断するとこの先何年も出し続けることになります。これでは将来が危うくなりかねません。このセミナーは即、実践可能です。体験者の講演も決して損はさせません！

〔 生産性を高めたいが、思うようにいかないで困っている。 〕  
〔 自己管理能力を高めたいが、うまくいかないで困っている。 〕

営業とは？実行力とは？強い願望・意欲・向上心をお持ちの社長様に良いお知らせ！ 最初に経験豊富な二人による営業実践報告、その後講師による営業セミナー、質疑応答となります。

## ★ 実践報告者プロフィール

### 中旺プレゼンス 代表 中島忠彦

コンビニ業界に20年、在籍中にランチェスター法則を学ぶ。現在コンビニ専門にランチェスター法則を応用し勉強会を開催、流通・小売業にて活躍中。

### 柳田医療経営(株) 代表取締役 柳田正太郎

大手製薬会社勤務後、43歳で独立・起業。医療用予約システム「シマフクロウ・コール」開発。ランチェスター法則を素直に実践し、全国初の本格的医療経営コンサルタントとして活躍中。

## ★ セミナー講師プロフィール

### ランチェスターマネジメント(株) 代表取締役 西谷常春

日本におけるランチェスター法則による経営コンサルタントの第一人者である竹田陽一先生に指示して18年、社長塾勉強会では日本一の開催数を誇り、通算1万回を超える実績から現在、従業員数100人以下の中小企業の社長様より絶大の信頼を勝ち得ている。

開催日時 平成28年1月16日(土) 開催場所 札幌エルプラザ4F 大研修室

札幌市中央区北8条西3丁目 TEL011-728-1222

時間 午前9:30～午後16:30(お昼・その他休憩有り)

参加費用 1名7,000円(税込) 同一企業からの2名以上のお申込みの場合は二人目から5,000円(税込) 費用は当日会場にて申し受けます。

お申し込みは fax で 011-787-4460

会社名

ご住所

社長様名

ご参加人数

TEL

fax

主催 ランチェスターマネジメント(株) 札幌市東区本町1条5丁目6-5

北海道中小企業家同友会 札幌支部会員 TEL011-787-4450 fax011-787-4460